



Talend rilascia nuove funzionalità di supporto per il programma globale dedicato ai partner

Gli investimenti in Formazione, Servizi e Sviluppo marketing permettono ai partner di supportare al meglio i propri clienti che investono in soluzioni Cloud e Big Data

REDWOOD CITY, Calif. – 17 aprile, 2018 - **Talend** ([NASDAQ: TLND](#)), leader globale nelle soluzioni di integrazione [cloud](#) e [big data](#), ha annunciato nuovi consistenti investimenti nel programma globale dedicato ai partner – tra cui il supporto per l’abilitazione della forza vendita e pre-vendita per i partner Talend Big data, Cloud, ISV, VAR e System Integrator. Le nuove offerte mettono a disposizione dei partner le migliori risorse formative, supporto e servizi per vendere e contribuire a progetti di successo sfruttando i prodotti e le soluzioni Talend.

“Talend ha ben presente che i partner desiderano un accesso rapido ed efficiente a specialisti che siano qualificati nel fornire assistenza, orientamento e risposte a domande complesse in modo tempestivo”, afferma Bruce Ottomano, director of Business Development di Abilis Solutions. “Sono entusiasta che Talend stia ampliando e approfondendo le modalità di supporto ai partner in tutti i modi di cui il mio team ha bisogno per raggiungere il successo per i nostri clienti comuni”.

In Italia, Talend ha sviluppato la collaborazione con partner in grado di operare in ambienti in rapida evoluzione e che assicurano una rapida implementazione dei progetti, tra questi vi sono realtà di rilievo quali **Isiway** e **Quantyca**. Grazie al programma con i partner, è più semplice sviluppare soluzioni personalizzate che indirizzino le specifiche dell’universo delle piccole e medie imprese. “Con Talend abbiamo trovato una chiave importante di approccio al mercato, per la gestione della data governance end-to-end”, ha sottolineato **Maurizio Ciabattini, Executive Vice President CSO di Isiway**. “Clienti di qualsiasi dimensione e tipologia di mercato, dalla pubblica amministrazione alle piccole aziende B2B, rispondono e implementano soluzioni tradizionali e di avanguardia con assoluta predicibilità dei costi. La nostra formazione e competenza ci consentono di ottenere risultati eccellenti in tempi limitati e costi definitivamente contenuti. Talend ci supporta costantemente, risponde alle nostre sollecitazioni e contribuisce proattivamente, alimentando il circolo virtuoso volto a migliorare costantemente le piattaforme e le esperienze dei Clienti e dimostrando la validità di una partnership premiante”.

Quantyca è stato il primo partner italiano di Talend 9 anni fa, come sottolinea **Francesco Gianferrari Pini, Co-founder Quantyca**: “Il percorso di crescita congiunto è stato di successo, di progetto in progetto e la tecnologia si è confermata centrale nel valore portato ai clienti e nell’agilità delle attività di Data Engineering. Il rapporto tra Talend e Quantyca si è evoluto nel tempo, affrontando assieme sfide di architetture complesse di Data Platform evolute, sfruttando le potenzialità del prodotto: dall’ETL tradizionale all’analisi in streaming, dall’on-premises all’hybrid cloud”.

Una ricerca di IDC afferma, “Processi, metodi, tecnologie e strumenti che migliorano performance e produttività della struttura di vendita permettono di mettere a disposizione dei professionisti delle vendite le informazioni corrette al momento e nel posto giusto, nel formato corretto, per cogliere e sviluppare le opportunità commerciali”. Partendo dal [Programma per i partner di canale e i VAR a livello EMEA](#) già esistente, Talend ha arricchito in modo significativo il pacchetto a disposizione dei partner includendo i seguenti strumenti:

- Contenuti di formazione aggiornati e su richiesta in modo che siano più significativi, concisi e più facilmente fruibili

- Formazione pre-vendita regionale trimestrale sulle più recenti soluzioni Talend per l'integrazione di cloud e big data
- Miglioramento del programma di certificazione volto a incrementare il valore di mercato e la domanda di professionisti formati da Talend sul mercato
- Boot camp dedicati a cloud e big data per aiutare i partner a comprendere l'architettura e diventare ancora più esperti nell'offrire progetti complessi basati sulle soluzioni Talend
- Corsi live dedicati a Talend Master Data Management e Metadata Management
- Sessioni di chat online pianificate in tutte le regioni con esperti analisti del supporto informatico (CSA) per aiutare i partner a risolvere le spinose problematiche tecniche che emergono durante la vendita o la consegna del progetto
- Un programma Architect Assist (architectassist@talend.com) che consente ai partner di nominare i progetti del cliente che possono ricevere fino a due settimane di assistenza on-site gratuita nel lanciare in produzione nuove architetture basate su Talend

“I partner necessitano del nostro aiuto; per questo motivo stiamo incrementando il nostro investimento nei programmi globali loro dedicati. L'obiettivo è quello di far crescere i nostri partner portandoli a un livello successivo, proprio come un automobilista che passa dal guidare una smart car all'interno di un parcheggio ad un'auto sportiva con cambio manuale alla massima velocità su una strada di montagna tutta curve”, ha sottolineato Rolf Heimes, senior director Alliances, Channel and Partner Programs di Talend. “Riteniamo che questa iniziativa non solo ci aiuterà a raggiungere una più ampia gamma di partner a livello globale e quindi contare su un maggior numero di professionisti formati da Talend sul mercato, ma anche supportare meglio i nostri clienti nel raggiungere i loro obiettivi di digital transformation, più rapidamente”.

Per maggiori informazioni sul programma Alliance Partner di Talend o per aderire al programma, visitare <http://www.talend.com/partners> e <https://talend.channeltivity.com/BecomeAPartner>. Per dettagli su Talend e le sue soluzioni consultare www.Talend.com o il [Blog Talend](#).

Ti piace questa news? Twitta: @Talend arricchisce il programma globale per i Partner con nuove offerte formative, servizi e supporto marketing <http://bit.ly/2kerC3S>

A proposito di Talend

Talend ([NASDAQ: TLND](#)) è un leader internazionale nell'ambito delle moderne soluzioni di integrazione big data e cloud che aiuta le aziende a trasformare i propri dati in asset strategici per disporre di informazioni real-time sui clienti, i partner e le loro attività. Grazie alla piattaforma di integrazione aperta, nativa e unificata, Talend offre la data agility richiesta dalle aziende per poter soddisfare le esigenze di un business in continua evoluzione. Con Talend le aziende possono facilmente adattare le proprie infrastrutture dati e implementare rapidamente le più recenti innovazioni tecnologiche in ambito cloud e big data. Le soluzioni Talend supportano oltre 1500 aziende internazionali che operano in vari settori tra cui AstraZeneca, GE, HP Inc e Lenovo. Talend è stata definita azienda leader da varie e autorevoli società di analisti e da importanti pubblicazioni come InfoWorld e SD Times. Per maggiori informazioni, visitate il nostro sito www.talend.com e seguitemi su Twitter: [@Talend](#).

###

Informazioni per la stampa

Tania Acerbi, Viviana Viviani, Elisa Pagano - **Prima Pagina**
Tel: 02.913.398.11 - talend@primapagina.it

Clarisse Messey, Marketing Communications Manager - **Talend**
cmessey@talend.com